



In Ihnen schlägt ein leidenschaftliches und dynamisches **Verkäuferherz**? Dann kommen Sie als **Verkaufssachbearbeiter Sanitär & Heizung (w/m/d)** in Vollzeit in unser Team!

Steigen Sie jetzt bei der Richter & Röhrig GmbH als Verkaufssachbearbeiter (w/m/d) ein und kreieren Sie Ihre erfolgreiche Zukunft!

Wir, die Richter & Röhrig GmbH, lassen seit über 100 Jahren die Bäderträume unserer Kunden Realität werden. Unser starkes Verkaufsteam im Bereich Sanitär und Heizung betreuen unsere Kunden, erstellen Angebote und sind Ansprechpartner bei Fragen seitens unserer Privatkunden und des Fachhandwerks.

Werden Sie Teil unseres motivierten Erfolgsteams!

- Als Verkaufssachbearbeiter (w/m/d) betreuen und beraten Sie unsere Kunden aus dem Fachhandwerk sowie unsere Privatkunden am Telefon.
- Sie erstellen Angebote, nehmen Kundenaufträge und -bestellungen entgegen und fassen Ihre Angebote proaktiv bei unseren Kunden nach.
- Sie erarbeiten Leistungsverzeichnisse und stehen unseren Kunden bei Rückfragen rund um Bestellungen- und Lieferverlauf zur Seite.

Sie bringen Ihre Kompetenzen ein!

- Sie verfügen über Fachkenntnisse im Bereich Sanitär und Heizung und haben bereits Berufserfahrung im Vertrieb und der Kundenberatung gesammelt.
- Sie haben Freude am Verkauf und an der Kommunikation mit Kunden, kommen aus der Sanitärbranche oder sind ein Quereinsteiger mit ausgeprägtem Verkaufstalent.
- Der Umgang mit den gängigen Office-Programmen ist für Sie selbstverständlich oder Sie sind bereit, sich in die Software einzuarbeiten.
- Sie arbeiten selbstständig und wirtschaftlich, denken und handeln dabei flexibel und zeigen volle Einsatzbereitschaft.
- Sie sind kommunikativ, offen und gehen proaktiv mit Endkunden und Fachhandwerkern um. Sie arbeiten gerne in einem belastbaren, kreativen und dynamischen Verkaufsteam und genießen dabei die freundliche und kollegiale Atmosphäre eines mittelständischen Familienunternehmens.



Erwarten Sie einfach mehr!

- Wir arbeiten Sie gründlich in unser Warenwirtschaftssystem ein und unterstützen Sie dabei, der kompetente Ansprechpartner für unsere Kunden zu werden.
- Erfolg ist Teamwork und stellt sich nur ein, wenn ein Team gut zusammenarbeiten kann. Daher achten wir darauf, dass unsere Verkaufstalente gefördert werden - denn nur so können wir langfristig erfolgreich sein. Fortbildungen, Produktschulungen und ein reger Wissensaustausch sind bei uns daher selbstverständlich.
- Kurze Entscheidungswege, kollegial-freundschaftliche Atmosphäre und flache Hierarchien.
- Leistungsgerechte Entlohnung und hervorragende soziale Leistungen, wie Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen.
- Unbefristete Anstellung, 40-Stunden-Woche, 30 Tage Urlaub, Kaffee- und Getränkeflatrate, Betriebsfeiern und Betriebsausflüge.

Bewerben Sie sich jetzt!

Haben wir Sie überzeugt? Warten Sie nicht länger - bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins per Post oder per E-Mail. Wir freuen uns, Sie schon bald als neues Teammitglied bei uns begrüßen zu dürfen!